

RECHERCHE

CHEF DE SECTEUR (H/F)

150%
MOTIVÉ(E)

**AUTONOME, DOTÉ(E) D'UNE AISANCE RELATIONNELLE,
ORGANISÉ(E), AVEC UN ESPRIT DE CONQUÊTE**

SALES AND CO C'EST :

Sales and Co, Agence de développement commercial, en pleine expansion située à Rueil Malmaison(92), accompagne des marques françaises et étrangères dans leur référencement et leur développement commercial multicanal. Ces marques ont été sélectionnées sur des critères d'unicité du produit, de haute qualité, avec une vraie valeur ajoutée sur le marché.

VOS MISSIONS :

Rattaché(e) au Chef des ventes, vous êtes l'interlocuteur principal de nos clients (Chef de Département, Chef de Rayon etc...) sur votre secteur géographique et veillez à l'atteinte des objectifs fixés par votre Direction.

Dans ce cadre vous serez en charge de :

- Développer les gammes de produits auprès des réseaux multicanaux identifiés
- Assurer la visibilité et le suivi
- Identifier les opportunités sur votre secteur
- Assurer des flux d'informations fiables et réguliers avec l'entreprise
- Travailler les 4P (assortiments, parts de linéaires et promotions)

PROFIL RECHERCHÉ :

De formation commerciale, Bac +2 minimum, vous avez d'ores et déjà une expérience riche et significative d'au moins 2 ans à faire valoir dans le secteur GMS sur le terrain. Titulaire du permis B.

Votre aisance relationnelle, votre autonomie, votre organisation et gestion des priorités seront des atouts indispensables pour construire une relation privilégiée avec vos clients. Une bonne maîtrise des outils informatiques MS Office et Internet est fortement appréciée.

Mobilité indispensable dans la région de référence : 1 poste à pourvoir: région EST

Poste en CDI avec un fixe+ primes+ véhicule de fonction

Nous vous remercions d'envoyer votre CV ainsi qu'une lettre de motivation par mail à : jobs@marqueandco.fr.